

Les clés pour bien acheter son électricité

📍 Présentiel ou distanciel

🕒 Durée de la formation : 1 jour (7h)

1 090 € HT

Les bonnes pratiques pour acheter son électricité

La crise énergétique a fait flamber les factures d'électricité, fragilisant de nombreuses entreprises. La pression est retombée avec la baisse des prix de gros de l'électricité, mais ils demeurent très volatils. Et les risques d'une nouvelle poussée ne peuvent être écartés compte tenu du contexte géopolitique particulièrement tendu, de la tardive relance du nucléaire et de la sécheresse récurrente qui affecte la production hydroélectrique (pour ne citer que quelques facteurs de risque).

C'est justement le moment, en cette période de relative accalmie, de se pencher sur les bonnes pratiques en matière d'achat d'électricité pour bien négocier votre prochain contrat !

Objectifs de la formation

- Comprendre le fonctionnement du marché de gros de l'électricité et son impact sur les factures d'électricité
- Repérer tous les facteurs impactant la facture d'électricité des professionnels (ARENH, TURPE, CEE, capacité...)
- Identifier les leviers d'optimisation des différents postes de la facture
- Comparer les formules tarifaires des fournisseurs d'électricité
- Anticiper les évolutions à venir

Programme de la formation

Introduction

- Présentation des formateurs
- Présentation du programme et rappel des objectifs de la formation
- Tour de table des participants et recueil de leurs attentes
- Auto-positionnement

Présentation de la filière de l'électricité

- Rappel sur quelques éléments clés de l'électricité impactant son prix (volatilité de la demande, stockabilité...)
- Analyse de la chaîne de valeur de l'électricité et de ses différents maillons
- Les grands chiffres clés du marché (mix de production, évolution de la consommation...)

La facture d'électricité, une logique d'empilement de coûts

- Les trois grands postes de la facture d'électricité
- Comment les fournisseurs bâtissent-ils leurs prix de vente ?

La part fourniture de la facture et les marges de négociation

- L'ARENH : principe, écrêtement
- Focus sur le dispositif post-ARENH au 1er janvier 2026
- Le prix de gros de l'électricité : gré à gré vs bourse, spot vs futures, évolution et déterminants des prix de gros, merit order... analyse de l'évolution des prix de gros et des facteurs explicatifs
- Les CEE : un coût pour les fournisseurs supportés par les clients
- Le mécanisme de capacité : le prix de la sécurité du système électrique
- Coûts et marge de commercialisation : la boîte noire

Programme de la formation

Le Tarif d'Utilisation des Réseaux Publics d'Électricité (TURPE) et ses leviers d'optimisation

- Principes et mode de calcul
- Bien choisir son option tarifaire
- Les marges d'optimisation du TURPE

Les taxes et contributions de la facture d'électricité

- CSPE & CTA de quoi s'agit-il ?
- Les réductions et exonération possibles
- Les mécanismes d'aides de l'Etat

Les pratiques tarifaires des fournisseurs d'électricité

- Les formules de prix et leurs risques associés (offre ARENH/bloc/spot, offre à clic, prix fixe...)
- Être vigilant sur les volumes de consommation et le périmètre du contrat (possibilités d'évolution ou non)
- Electricité verte, de quoi parle-t-on ?

Conclusion

- Débriefing collectif
- Évaluation de la formation à chaud
- Auto-évaluation

Modalités pédagogiques

Un support, remis aux participants, guide le déroulement de la formation fondée sur des exposés participatifs, des quizz et de nombreux échanges. Un exercice pratique permet d'ancrer la compréhension du mode de formation des prix de gros de l'électricité.

Prérequis

Aucun prérequis n'est nécessaire. Pédagogique, efficace et participative, la formation s'adresse aussi bien à des néophytes qu'à des personnes ayant déjà une bonne connaissance des achats d'électricité.

A qui s'adresse cette formation ?

Cette formation s'adresse aux acheteurs professionnels, spécialisés ou non, en charge de l'électricité. Elle a été bâtie pour les outiller et discuter d'égal à égal avec les fournisseurs d'électricité.

Le guide

Watt's Next Conseil a réalisé un guide pour aider les entreprises à optimiser leurs achats d'électricité.

<https://guideachatelectricite.wattsnext.fr>

Les formateurs

La formation sera assurée par Damien Heddebaut ou Ludovic Mons.

